



Nouveau
GROUPE EXPORT-ACTION

À qui s'adresse ce groupe?

Ce nouveau groupe d'intérêt s'adresse aux dirigeants des TIC qui désirent échanger avec leurs pairs sur les meilleures pratiques d'affaires à l'exportation.

Objectif du groupe :

L'objectif visé est de s'assurer d'une commercialisation à l'international adéquate, et en ligne avec les meilleures pratiques d'affaires afin d'obtenir le succès escompté.

Vous serez en mesure de partager entre pairs vos expériences, valider vos stratégies d'affaires à l'international, les divers réseaux de vente (force de vente directe, revendeurs, agents indépendants, alliances stratégiques, ouverture d'une filiale à l'étranger), la gestion de la croissance ainsi que les coûts associés à votre démarche et la rentabilité de celle-ci.

Format des groupes :

- ☞ 8 à 10 personnes dans chaque groupe;
- ☞ Entre 6 et 8 rencontres dans l'année;
- ☞ Période d'échanges entre 1h30 et 2h00;

Animation des rencontres :

Les rencontres sont animées par un animateur modérateur qui a comme rôle de favoriser les échanges entre les participants et d'y contribuer en apportant son point de vue et son expérience en ventes et marketing.

Pour participer:

- ☞ Être membre du Réseau inter logiQ;
- ☞ Ne pas être en concurrence avec un autre participant,
- ☞ La sélection se fera lors de la première rencontre entre les participants présents et la priorité sera donnée au premier inscrit, la date du paiement en faisant foi;
- ☞ S'engager à venir aux rencontres (aucune substitution);
- ☞ Respecter un code de confidentialité et d'éthique professionnelle;
- ☞ S'acquitter des frais de participation de 250 \$ plus taxes par participant.

Inscrivez-vous ou informez-vous :

Stéphane Mark, directeur services aux membres
Tél : (514) 874-2667 ext.106
Courriel : smark@interlogiq.ca
Fax : (514) 874-1568